

A large electrical transmission tower stands prominently against a sunset sky. The tower is a complex lattice structure with multiple cross-arms holding several sets of power lines. The sky transitions from a deep blue at the top to warm orange and yellow hues near the horizon. The overall atmosphere is industrial yet serene.

Apresentação Institucional

Março de 2021

Aviso Legal

As demonstrações financeiras individuais e consolidadas foram elaboradas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, as quais abrangem a legislação societária, os Pronunciamentos, as Orientações e as Interpretações emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis e as normas emitidas pela Comissão de Valores Mobiliários (CVM), conjugadas com a legislação específica emanada pela Agencia Nacional de Energia Elétrica - ANEEL. A ANEEL, enquanto órgão regulador, tem poderes para regular as concessões. Os resultados serão apresentados em ambos os formatos, o formato IFRS e o formato Regulatório, para permitir a comparação com outros exercícios. Vale ressaltar que os resultados Regulatório não são auditados. A declaração de dividendos da Taesa é feita com base nos resultados revisados (IFRS).

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Taesa são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, de mudanças nas condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudanças sem aviso prévio.

O EBITDA é o lucro líquido antes dos impostos, das despesas financeiras líquidas e das despesas de depreciação, amortização e receitas. O EBITDA não é reconhecido pelas práticas contábeis adotadas no Brasil e nem pelo IFRS, não representa um fluxo de caixa para os períodos apresentados, não deve ser considerado como um lucro líquido alternativo. O EBITDA apresentado é utilizado pela Taesa para medir o seu próprio desempenho. A Taesa entende que alguns investidores e analistas financeiros usam o EBITDA como um indicador de seu desempenho operacional.

A “Dívida líquida” não é reconhecida pelas práticas contábeis adotadas no Brasil e nem pelo IFRS, não representa um fluxo de caixa para os períodos apresentados. A Dívida líquida apresentada é utilizada pela Taesa para medir o seu próprio desempenho. A Taesa entende que alguns investidores e analistas financeiros usam a Dívida líquida como um indicador de seu desempenho financeiro.

Os resultados gerenciais apresentados consistem da soma do resultado consolidado da Taesa com os resultados de suas subsidiárias não integrais e coligadas. O objetivo dessas informações é meramente possibilitar um entendimento melhor do negócio da Taesa.

A cadeia de valor do setor elétrico brasileiro

O setor elétrico brasileiro é dividido em Geração, Transmissão, Distribuição e Consumo

Geração



- 179 GW de capacidade instalada
- Plantas de geração
 - 61% Hidrelétricas
 - 25% Termoelétricas
 - 14% Outras fontes

Transmissão



- 161,3 mil km de extensão de alta voltagem (>230 kV)
- Tarifas reguladas (reajuste inflacionário anual)

Distribuição



- 87 MM consumidores cativos
- Tarifas reguladas (revisões anuais)
- 319 GWh de consumo

Consumo

Mercado Cativo

- ✓ 319 GWh de consumo
- ✓ Consumo por meio da distribuição
- ✓ Tarifas reguladas (revisões anuais)
- ✓ Ambiente de Contratação Regulada (ACR)



Mercado Livre

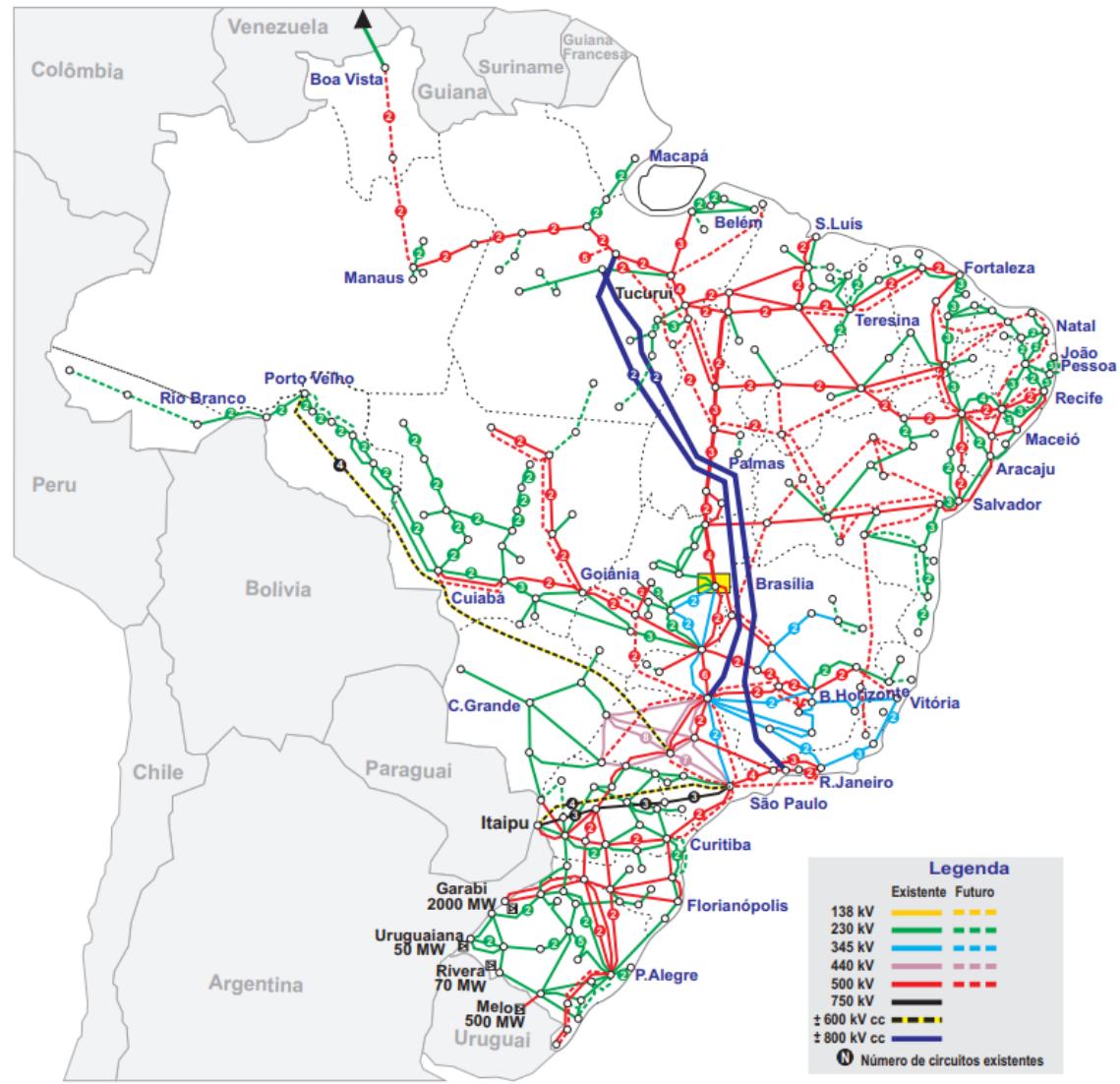
- ✓ 8.579 consumidores
- ✓ 163 GWh de consumo
- ✓ Consumo por meio de contratos bilaterais
- ✓ Tarifas negociadas com as contrapartes (geradores ou comercializadores)
- ✓ Ambiente de Contratação Livre (ACL)



taesa

O percurso da energia

Sistema Interligado Nacional possui 161,3 mil km de extensão e transporta 99% do volume total da energia do país

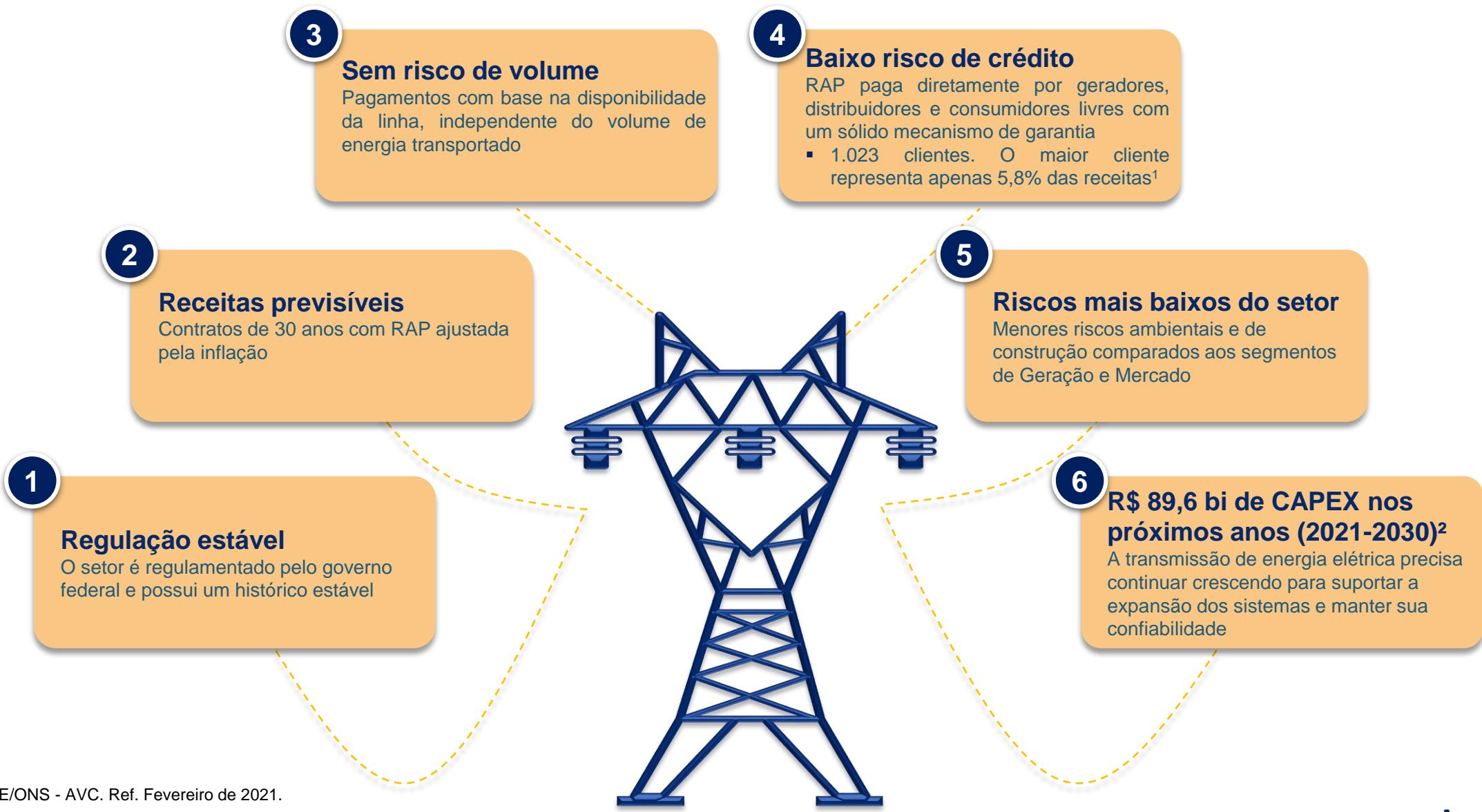


Fonte: ONS

Estrutura Organizacional do Setor Elétrico Brasileiro



Ambiente regulatório maduro e estável no segmento de transmissão



Setor de transmissão é dividido em 3 categorias de concessão

Categoria 1	<ul style="list-style-type: none">Ativos outorgados antes de 1999Concessões renovadas por mais 30 anos em 2012 (MP579)A partir de 2013, RAP corrigida pelo IPCARevisão tarifária a cada 5 anos
Categoria 2	<ul style="list-style-type: none">Ativos leiloados entre 1999 e novembro de 2006RAP corrigida anualmente pelo IGP-MRAP reduzida pela metade no 16º ano de operaçãoSem revisão tarifária30 anos de prazo de concessão
Categoria 3	<ul style="list-style-type: none">Ativos leiloados a partir de novembro de 2006RAP corrigida anualmente pelo IPCARevisões tarifárias no 5º, 10º e 15º ano30 anos de prazo de concessão

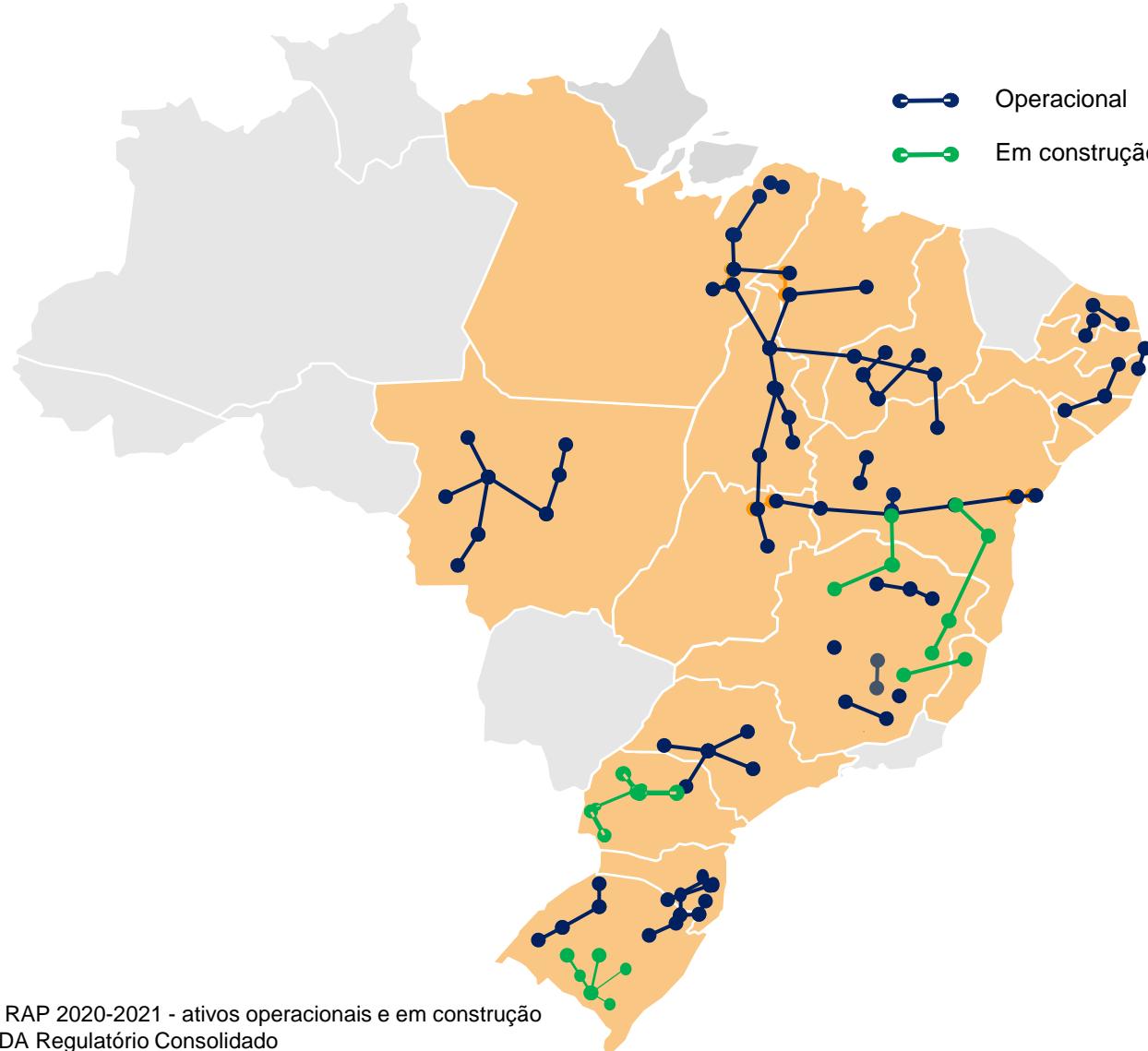


85%
RAP
operacional 67%
RAP
total



15%
RAP
operacional 33%
RAP
total

TAESA possui atualmente 39 concessões ao longo de todas as regiões do Brasil



39 concessões



Presença em 18 estados e DF



13,6 mil km de linhas de transmissão: 11,1 mil km em operação e 2,5 mil km em construção



5 bases de operação



R\$ 2,7 bi em RAP¹, 81,9% de margem EBITDA² e R\$ 12,3 bi de valor de mercado³



9,7% de share de mercado em RAP⁴

(1) Ciclo RAP 2020-2021 - ativos operacionais e em construção

(2) EBITDA Regulatório Consolidado

(3) 17 de março de 2021

(4) Considerando todas as Categorias (1, 2 e 3), totalizando um mercado de R\$ 28,5 bilhões (ciclo RAP 2020-2021)

Sucesso baseado em 4 pilares estratégicos

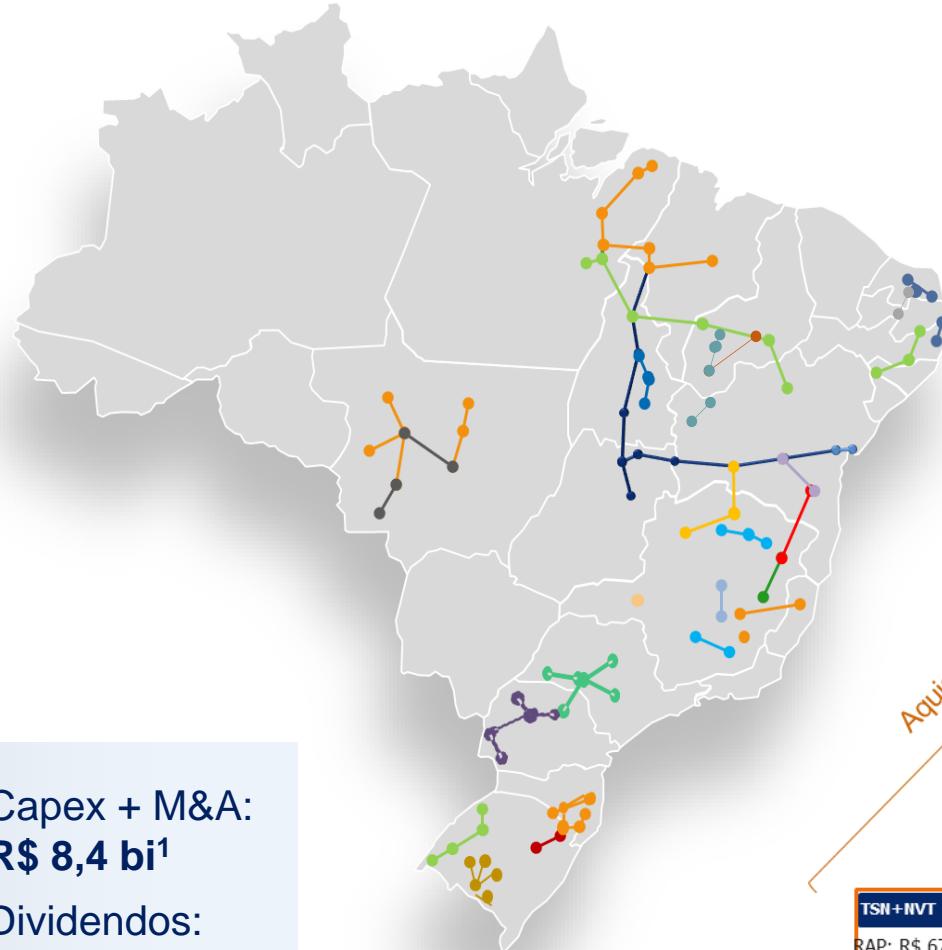




Crescimento
Sustentável

Histórico comprovado de crescimento

Posição geográfica atual da TAESA

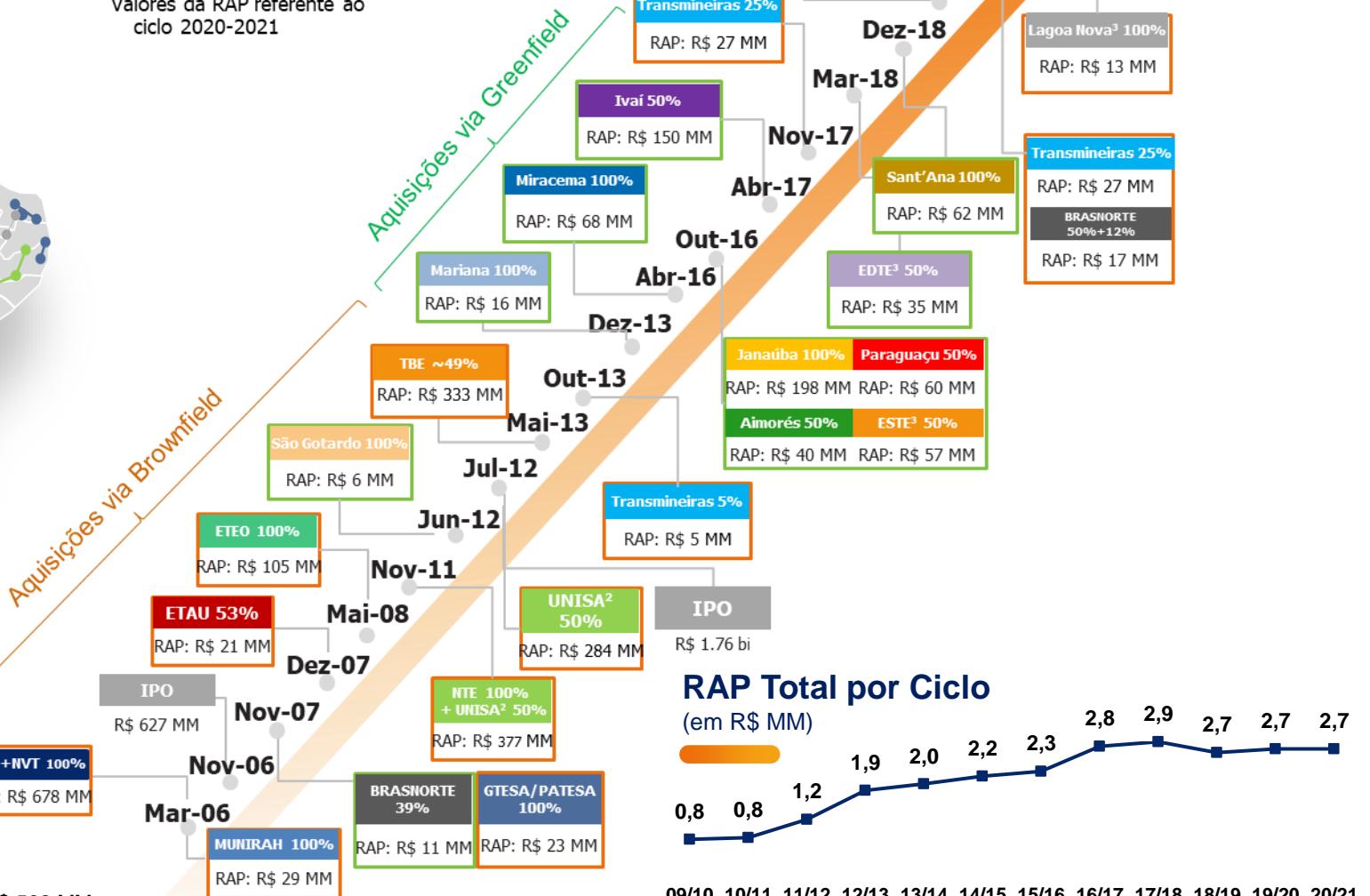


Capex + M&A:
R\$ 8,4 bi¹

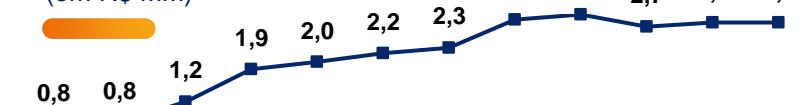
Dividendos:
~R\$ 9,5 bi¹

- Projetos *Brownfield*
- Projetos *Greenfield*

Valores da RAP referente ao ciclo 2020-2021



RAP Total por Ciclo
(em R\$ MM)

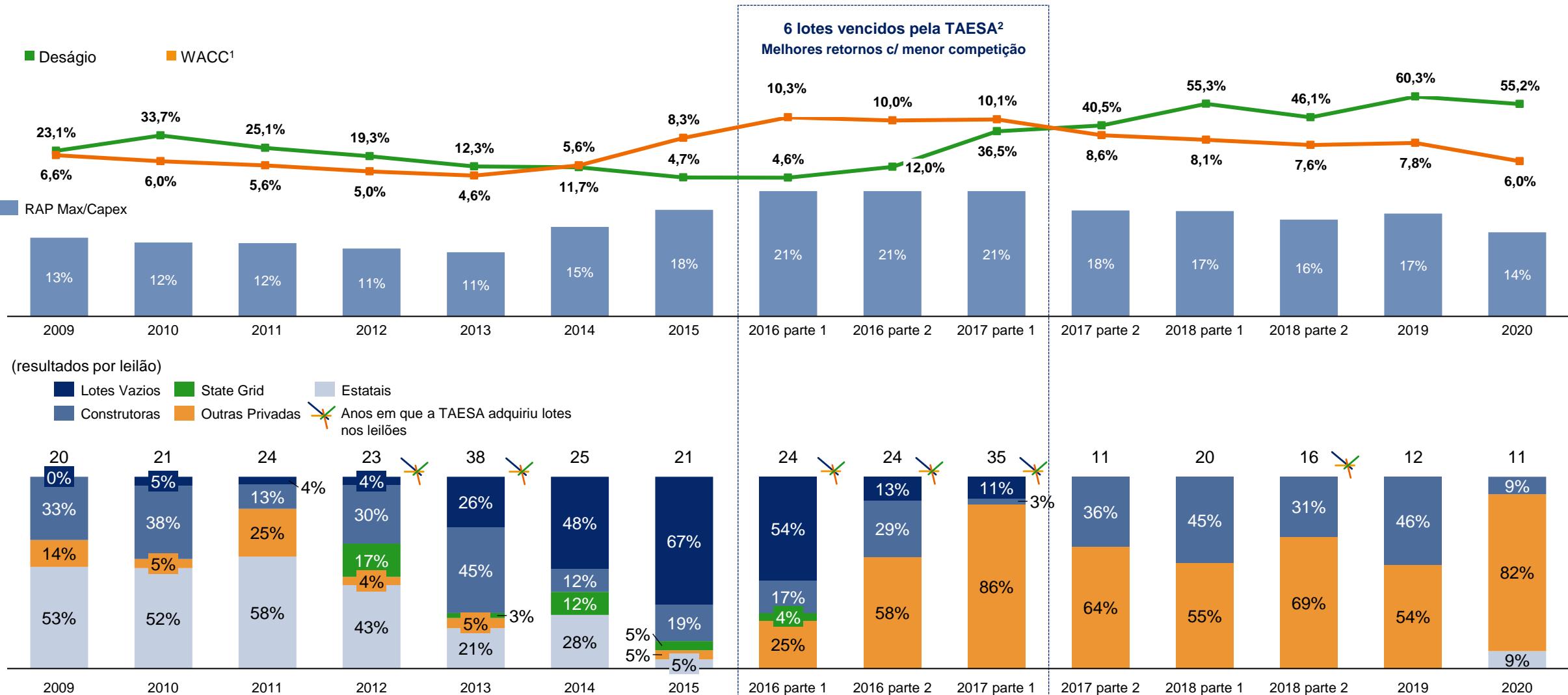


(1) Capex e dividendos entre 2006 e 2020. Inclui os dividendos adicionais propostos de R\$ 562 MM aprovados na RCA de 03/03/2021, que serão ratificados na AGO de 29/04/2021.

(2) STE, ATE, ATE II e ATE III

Histórico das condições dos leilões

Mudanças regulatórias resultaram em uma melhor equação risco / retorno para projetos de transmissão elétrica greenfield no Brasil



(1) WACC apresentado em termos reais

(2) Miracema (2016-1), Janaúba, Aimorés, Paraguaçu, ESTE (2016-2) e Ivaí (2017-1).

Fonte: Aneel e divulgações da Companhia

Investimento total de R\$ 3,8 bi em projetos greenfield com adição de R\$ 687 MM de RAP...

Andamento dos projetos em construção

Janaúba

100% Taesa



RAP/CAPEX¹: 197,7 / 960

Prazo construção ANEEL: fev/22

Fim concessão: fev/47

Benefício SUDENE



542 km

ESTE

49,98% Taesa



RAP/CAPEX¹: 114,4 / 486

Prazo construção ANEEL: fev/22

Fim concessão: fev/47

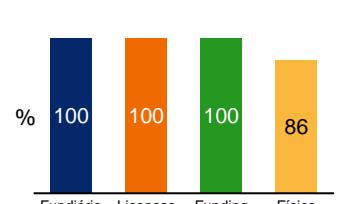
Benefício SUDENE



236 km

Aimorés

50% Taesa



RAP/CAPEX¹: 80,9 / 341

Prazo construção ANEEL: fev/22

Fim concessão: fev/47

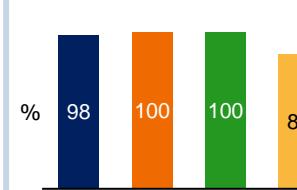
Benefício SUDENE



208 km

Paraguaçu

50% Taesa



RAP/CAPEX¹: 120,7 / 510

Prazo construção ANEEL: fev/22

Fim concessão: fev/47

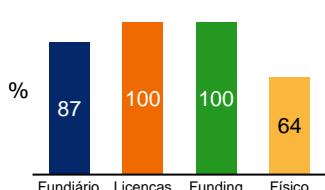
Benefício SUDENE



338 km

Ivaí

50% Taesa



RAP/CAPEX¹: 299,5 / 1.937

Prazo construção ANEEL: ago/22

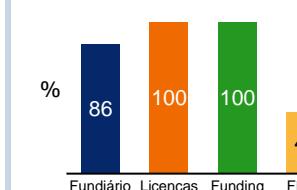
Fim concessão: ago/47



600 km
(CD)

Sant'Ana

100% Taesa



RAP/CAPEX¹: 62,1 / 610

Prazo construção ANEEL: mar/23

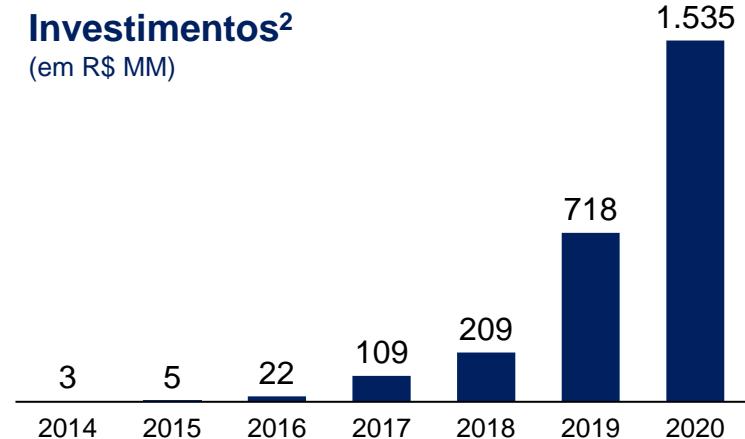
Fim concessão: mar/49



591 km

Investimentos²

(em R\$ MM)



R\$ 120 MM³ de RAP adicionada dos projetos concluídos (em operação)

R\$ 568 MM de RAP dos 6 projetos em construção

(1) RAP e Capex total R\$ MM (ciclo RAP 2020-2021 / CAPEX ANEEL)

(2) Proporcional ao stake da Taesa

(3) Empreendimentos Miracema, Mariana, EDTE

** Funding não considera captações dos parceiros em cada projeto

...e mais R\$ 162 MM de RAP em ativos *brownfield*



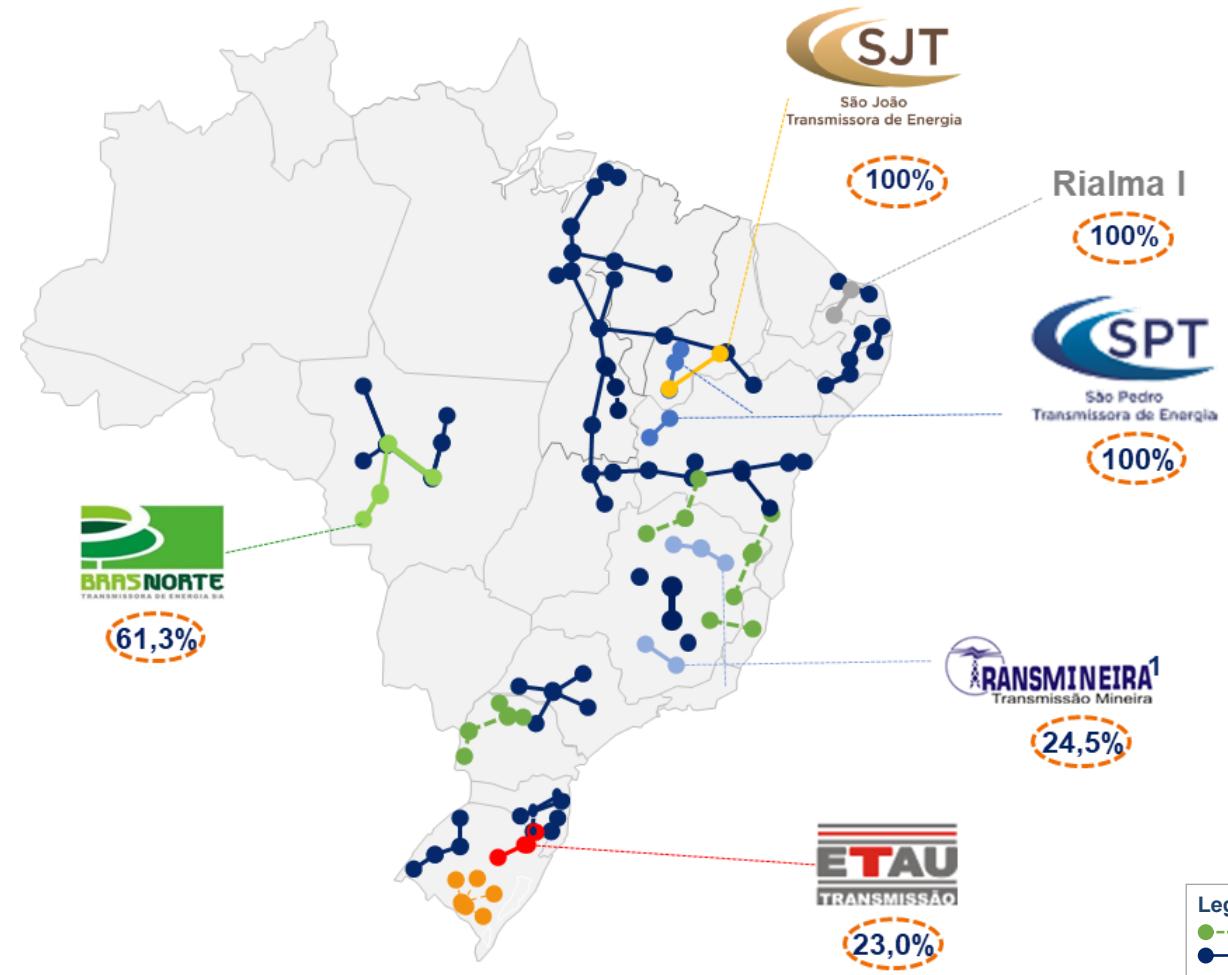
Ativos estratégicos com grande complementariedade geográfica e sinergias com o portfólio da TAESA



Ativos com alta qualidade operacional e margens elevadas



Concessões com receitas asseguradas nas categorias 2 e 3



(1) Considera a participação adquirida pela Taesa nas concessões das Transmineiras: 24,00% da Transleste, de 25,00% da Transudeste e de 24,50% da Transirapé

Sustentabilidade como valor fundamental

Ações em andamento

-  Planejamento Estratégico de longo prazo
-  Programa de Diversidade
-  Intensificação das medidas de proteção, segurança e saúde frente a pandemia.
-  Evolução do Relatório Socioambiental 2020/21 às práticas do GRI
-  Levantamento de inventário Gases do Efeito Estufa (GEE)
-  Processo de adesão aos Princípios de Empoderamento das Mulheres - ONU Mulheres
-  Disciplina financeira associada a remuneração adequada aos acionistas

Ações implementadas

-  1º Lugar no Destaque GPTW Energia 2020 – Corte Geração, Distribuição e Transmissão
-  Signatário do Pacto Global da ONU comprometido com à Agenda 2030 (ODS)
-  Projetos de Responsabilidade Social
-  Política de Biodiversidade
-  Relatório Socioambiental às práticas ASG
-  Emissão de 4 debêntures verdes

**OBJETIVOS
DE DESENVOLVIMENTO
SUSTENTÁVEL**



Programa de Diversidade

Compromisso contínuo na busca do respeito e da valorização das diferenças



Criação de Comitê de Diversidade



Definição de metas, ações e estratégias no curto, médio e longo prazos;



Política de Diversidade e Inclusão com o objetivo de difundir uma cultura de diversidade e inclusão e manter um ambiente de respeito e que privilegie a pluralidade

Equidade

Inclusão

Respeito

Diversidade

Pilares da Diversidade

Todos os pilares tem o objetivo no aumento da contratação e manutenção de empregados diversos, bem como a sensibilização para inclusão da convivência em equidade e respeito.

GÊNERO	EMPODERAMENTO FEMININO	50+	RAÇA	PCD
Tratar a equidade de gêneros com respeito e com um tratamento igualitário, sem discriminação independente da opção sexual	Incentivar a contratação de mulheres em áreas majoritariamente masculinas, com equidade de salário e função.	Empregabilidade para pessoas com mais de 50 anos	Incentivar a contratação de raças diferentes, além da inclusão de gestores com essas características	Incentivar a contratação e capacitação de pessoas com deficiência

Governança corporativa como importante ferramenta estratégica

Estrutura de tomada de decisão equilibrada entre os acionistas controladores

Bloco de Controle¹

21,7%
Cemig

14,9%
ISA Brasil²

Minoritários

63,4%
Mercado

Assembleia Geral

Conselho de Administração

13 membros³

Conselho Fiscal

5 membros

Comitês de Assessoramento do Conselho de Administração

Estratégia,
Governança e
RH

Finanças

Auditória

Implantação e
Novos Negócios

Diretoria

Diretor
Presidente

Diretor
Técnico

Diretor de
Finanças e RI

Diretor de
Negócios e
Gestão de
Participações

Diretor de
Implantação

Diretor
Jurídico e
Regulatório

Práticas de Governança



Acordo de Acionistas

- Deliberações relevantes na reunião do CA necessitam de 9 votos para aprovação
- Diretor-Presidente, Diretor de Finanças e RI e Diretor de Implantação deverão ser profissionais que possuem notória experiência no setor de elétrico e/ou setor financeiro e/ou de investimentos e deverão ser contratados no mercado, via *headhunter*.
- Direito de *tag along* (100%) para todos os acionistas
- Direito de preferência
- Quatro Conselheiros independentes e seis Diretores eleitos pelo Conselho de Administração



Listada no nível 2 com atendimento a requisitos do Novo Mercado



Conselheiros
Independentes:
4 membros

Política de Partes
Relacionadas

Política de
Gerenciamento
de Riscos

Regimento
CA e Fiscal

Compliance

Auditória Interna

Comitê de
Auditória



Prêmios/Reconhecimentos



Prêmio Valor 1000



Prêmio Valor
Carreira



1º Lugar No Destaque
GPTW Energia



Premiação RJ
GPTW



Certificação
GPTW



Melhores Empresas
em SST⁴



Prêmio Broadcast
Empresas



Prêmio Transparência



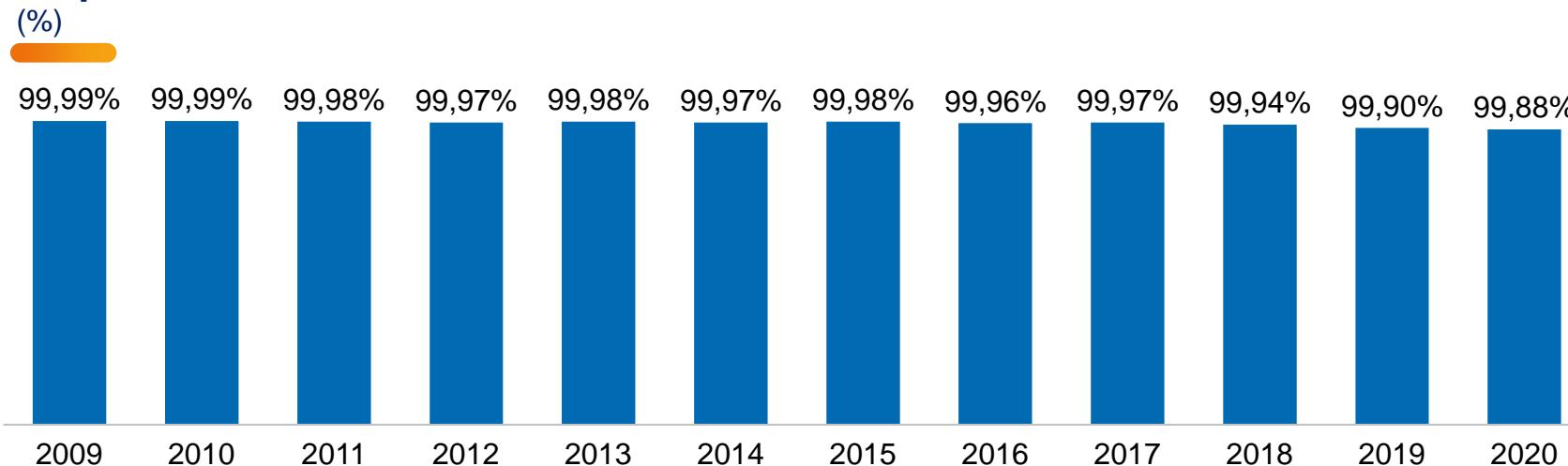
(1) O bloco de controle possui 63% das ações ordinárias da TAESA; (2) ISA Investimentos e Participações do Brasil S.A.; (3) Em AGO/E de 29/04/2019 foi aprovado; (4) SST - Segurança e Saúde no Trabalho



Excelência
Operacional

Eficiência operacional consistente e forte gestão empresarial ...

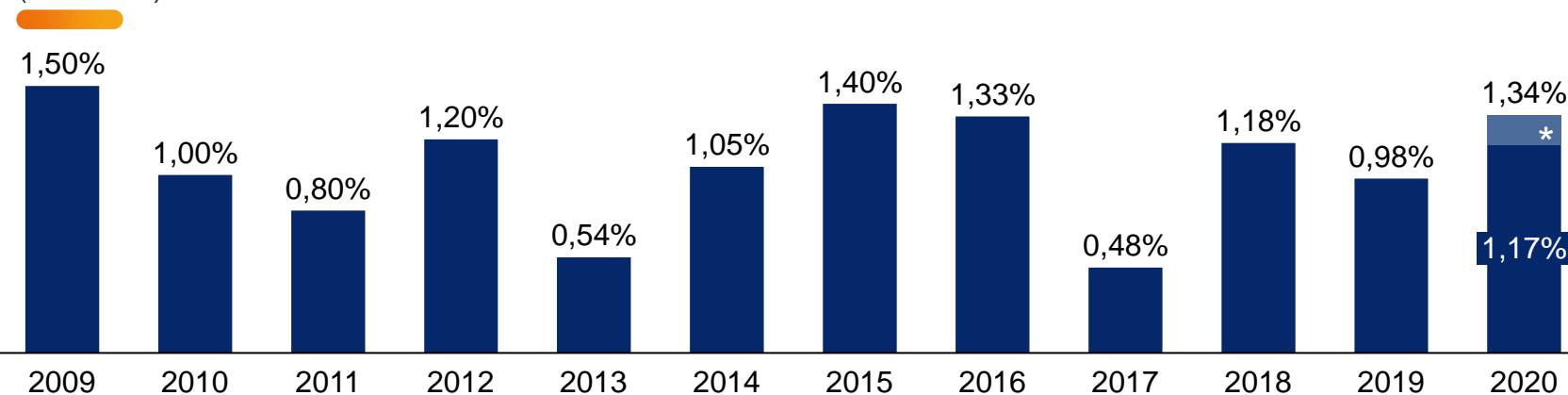
Disponibilidade de Linhas



Desempenho
operacional
consistente

Parcela Variável

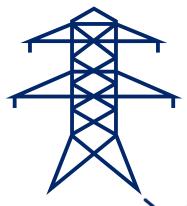
(% da RAP)



Baixos níveis de
Parcela Variável



Maximização da
sinergia e alta
escalabilidade com
time de O&M
próprio



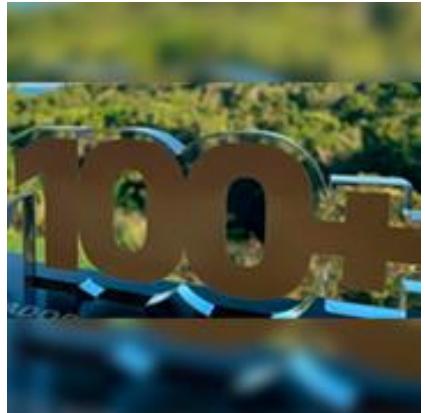
taesa

... combinadas aos melhores sistemas e profissionais ...



Sistemas de
gestão de ativos

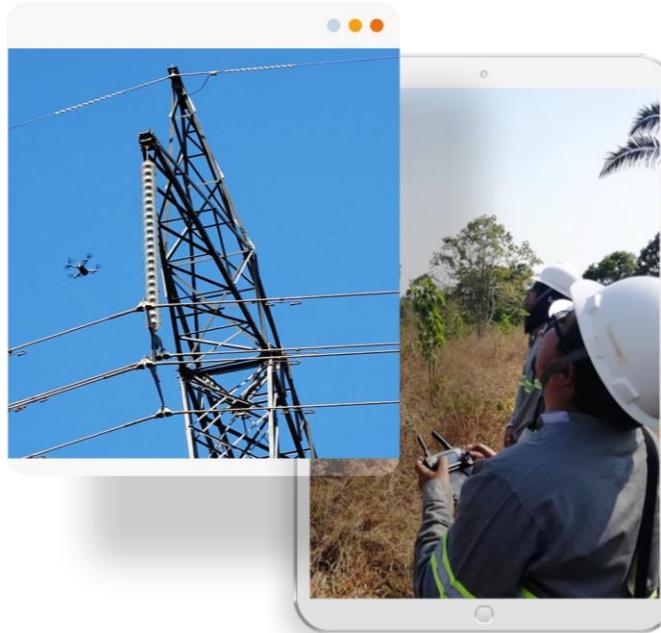
... e sustentadas por tecnologias inovadoras em gestão de ativos



Prêmio 100+
Inovadoras TI



Georeferenciamento
dos ativos



Inspeção com
drones



Monitoramento
da saúde dos
equipamentos



...visando extrair o máximo de valor dos ativos e garantir os mais altos padrões de qualidade, eficiência e segurança

Segurança como regra de ouro da Companhia

Comprometimento com a segurança, saúde e bem-estar de todos



Treinamentos e atualizações dos funcionários das normas de segurança



Política de Segurança, Saúde e Bem-estar



Campanhas com foco na prevenção da saúde e de acidentes



Controle dos riscos e melhoria contínua das condições de trabalho



6 Regras de Ouro da Taesa



**Prêmio de melhor
empresa em Segurança
e Saúde no Trabalho
(SST) na categoria
“Energia” pela
ANIMASEG¹**



**100% dos contratos
observam a Política
de Saúde, Segurança
e Bem-estar**

Campanha Acidente Zero
realizada em:
4 Regionais + Sede Rio
13 Estados
10.881 km rodados
406 Assinaturas

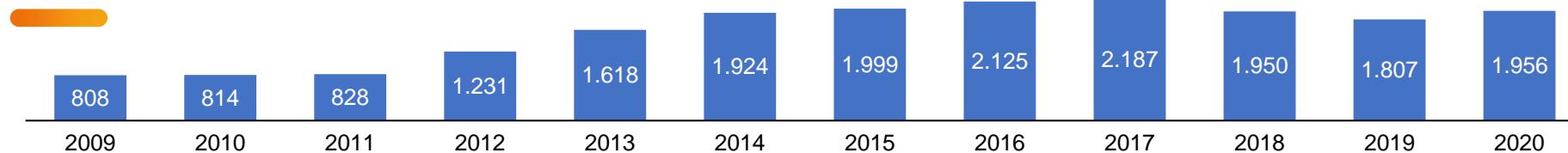


Disciplina Financeira

Crescimento orientado por gestão financeira disciplinada que visa a maximização de resultado

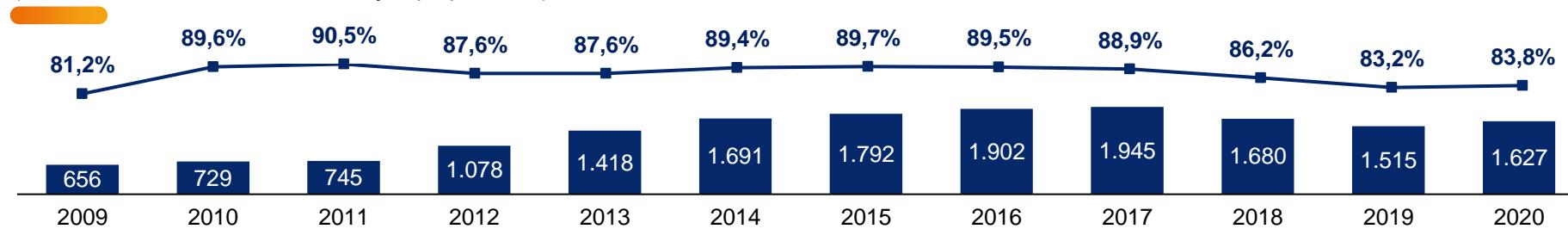
Receita Líquida Regulatória

(em R\$ MM – Taesa com consolidação proporcional)



EBITDA e Margem EBITDA

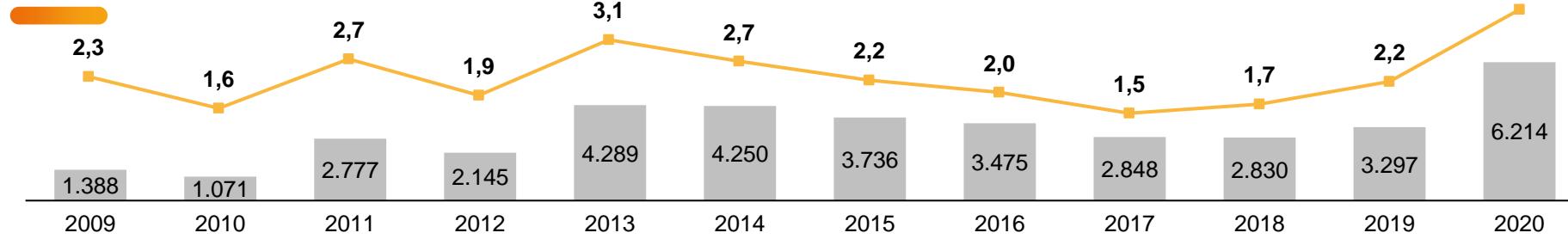
(em R\$ MM – Taesa com consolidação proporcional)



Crescimento consistente, reflexo da disciplina financeira

Dívida Líquida e DL/EBITDA

(em R\$ MM – Taesa com consolidação proporcional)

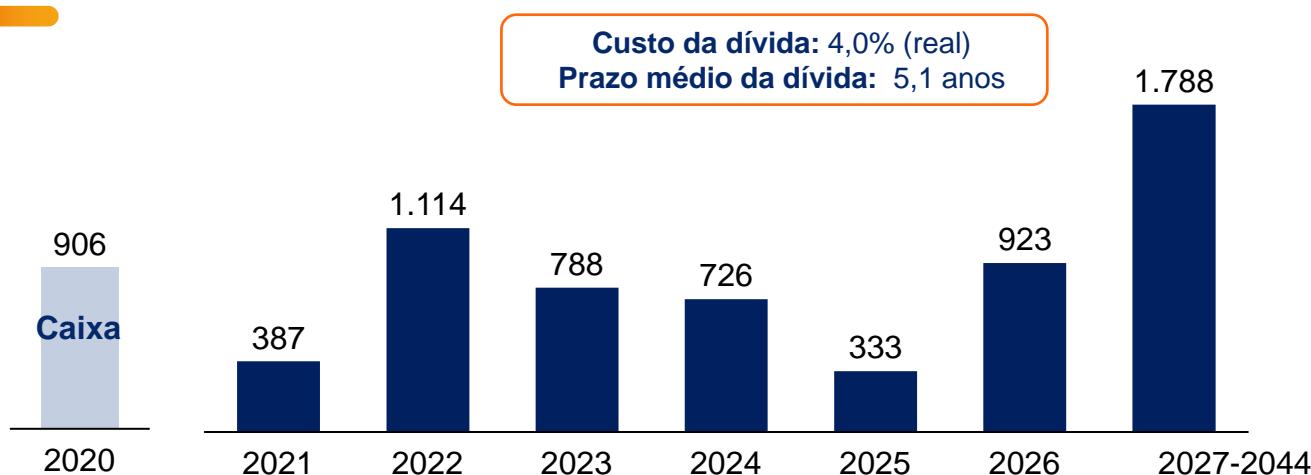


Forte geração de caixa com histórico de rápida desalavancagem

Adequado perfil da dívida com custos competitivos e prazos alongados

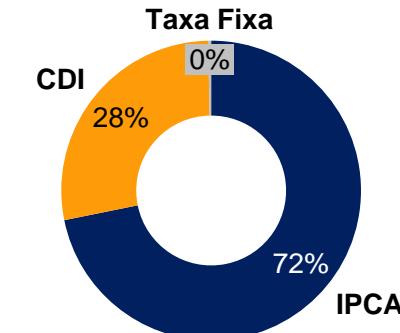
Perfil de Amortização da Dívida e Caixa

(em R\$ MM – Taesa consolidado)



Custo da dívida: 4,0% (real)
Prazo médio da dívida: 5,1 anos

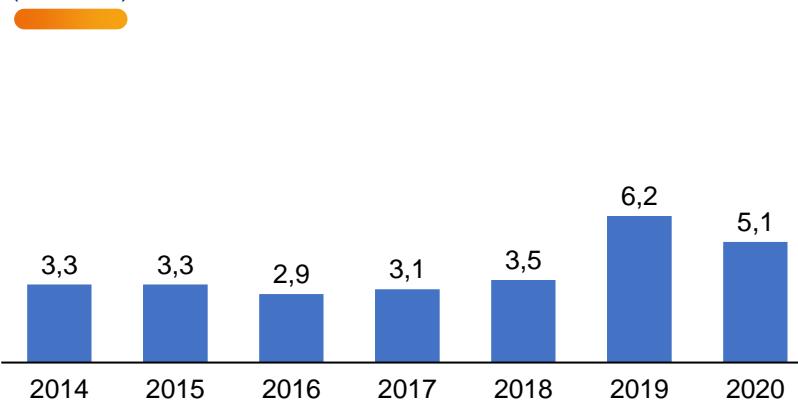
Perfil por Indexador



Rating Corporativo (escala nacional):
Moody's: Aaa.br
Fitch: AAA(bra)

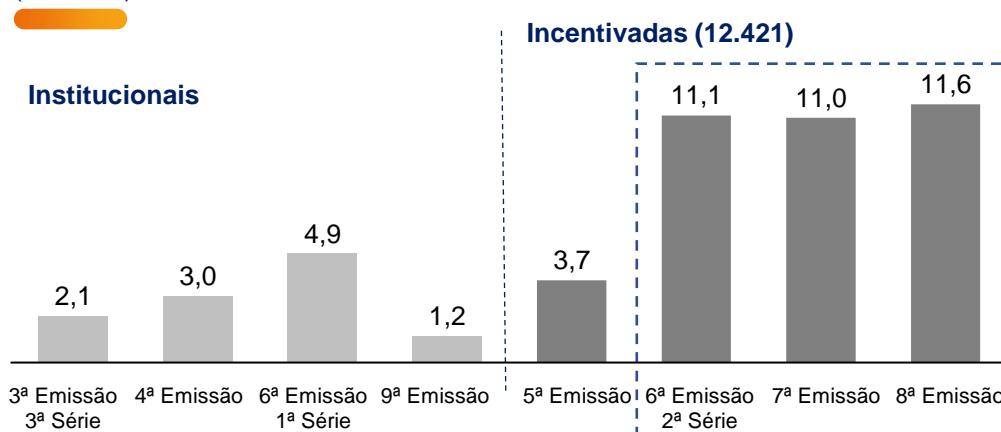
Prazo Médio da Dívida - Taesa

(em anos)



Prazo Médio por Debênture - Taesa

(em anos)



As debêntures incentivadas mais recentes alongaram o prazo médio da dívida da Companhia

Eficiência fiscal como diferencial competitivo gerando mais valor para o negócio



Avaliação do enquadramento de regime tributário da empresa adquirida (lucro real x presumido)



Avaliação de incorporação das empresas (100% controladas) em regime de lucro real



Planejamento tributário para o aproveitamento de ágio



Avaliação da melhor estrutura de captação para utilização do *tax shield*



Busca de benefícios fiscais em projetos em construção



Busca constante pela renovação do benefício fiscal SUDAM/SUDENE

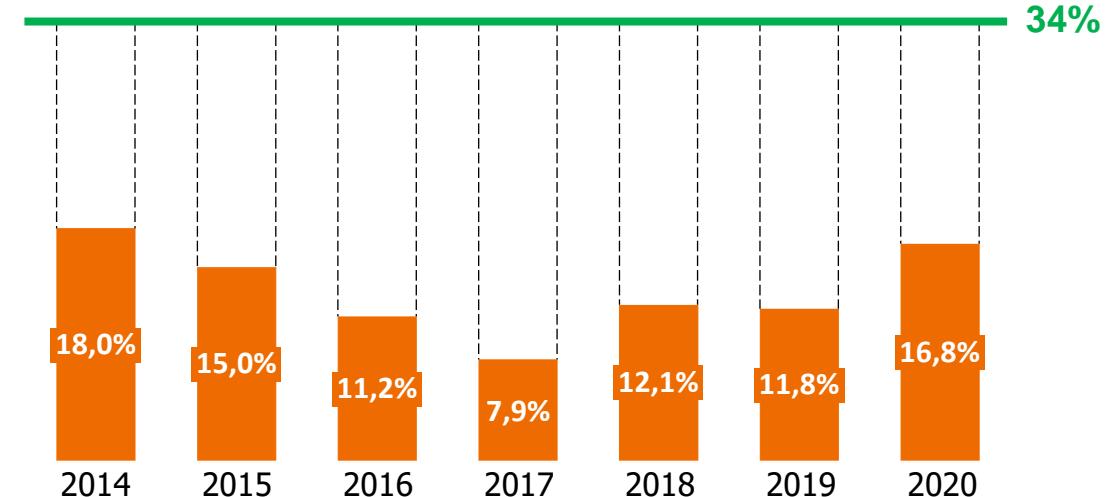


Outras avaliações (ex: benefício de reinvestimento SUDAM/SUDENE)



Aproveitamento máximo do JCP

Alíquota Efetiva Taesa
(IFRS - %)



Estrutura corporativa otimizada visando maiores eficiências tributárias e de financiamento



(1) Lagoa Nova é a nova denominação de Rialma I, que foi adquirida em 13 de março de 2020.

(2) Em 2018, a Companhia anunciou a compra de 4 ativos operacionais da Ambar Energia Ltda. A aquisição da São João Transmissora de Energia S.A. e São Pedro Transmissora de Energia S.A. foi concluída em 14 de fevereiro de 2020.

(3) TAESA não incorporou a ATE III devido a benefícios fiscais.

(4) TAESA não incorporou a São Gotardo devido ao regime de tributação de Lucro Presumido.

(5) A energização das instalações de Miracema foi concluída em 29 de novembro de 2019.

(6) A energização das instalações de Mariana foi concluída em 25 de maio de 2020

(7) TBE é um grupo econômico da parceria entre TAESA e Alupar.

(8) ESTE é a única concessão do grupo TBE que está em construção e representa 2,1% da RAP total.

(9) A energização da EDTE, também do grupo TBE, foi concluída em 20 de janeiro de 2020 e representa 1,3% da RAP total.

(10) TAESA detém ainda participação indireta de 5% das Transmineiras através da EATE (TBE).

(11) AIE – Aliança Integração Elétrica é um grupo econômico da parceria entre TAESA e ISA Cteep, atualmente responsável por implantar 3 novos empreendimentos (Ivaí, Aimorés e Paraguaçu).



Operacional



Em construção



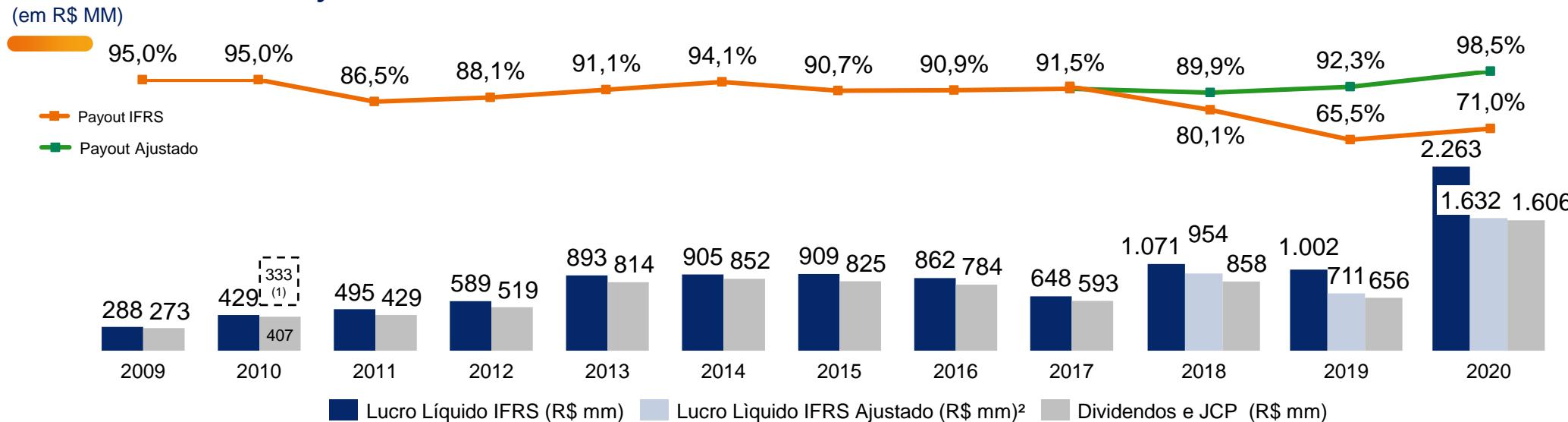
% da RAP total



Geração de
Valor

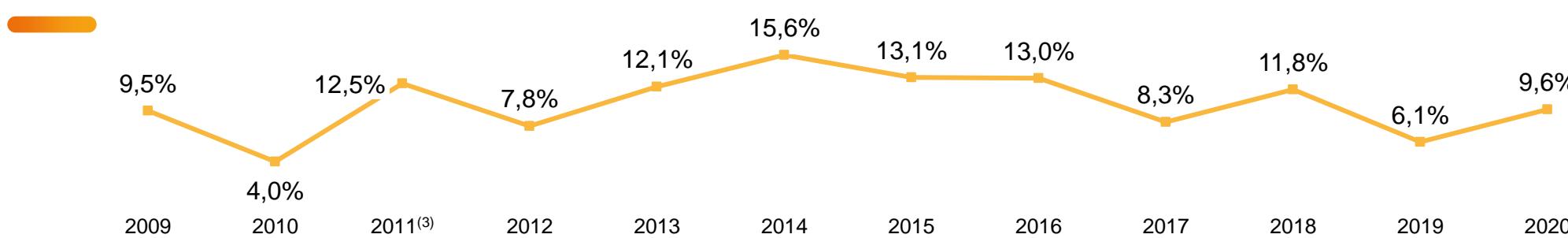
Adequada remuneração aos acionistas sustentada por gestão diligente e disciplina financeira

Dividendos + JCP e Payout



Payout
sustentável

Dividend Yield⁴



Adequado
pagamento de
dividendos
com retorno
atraativo

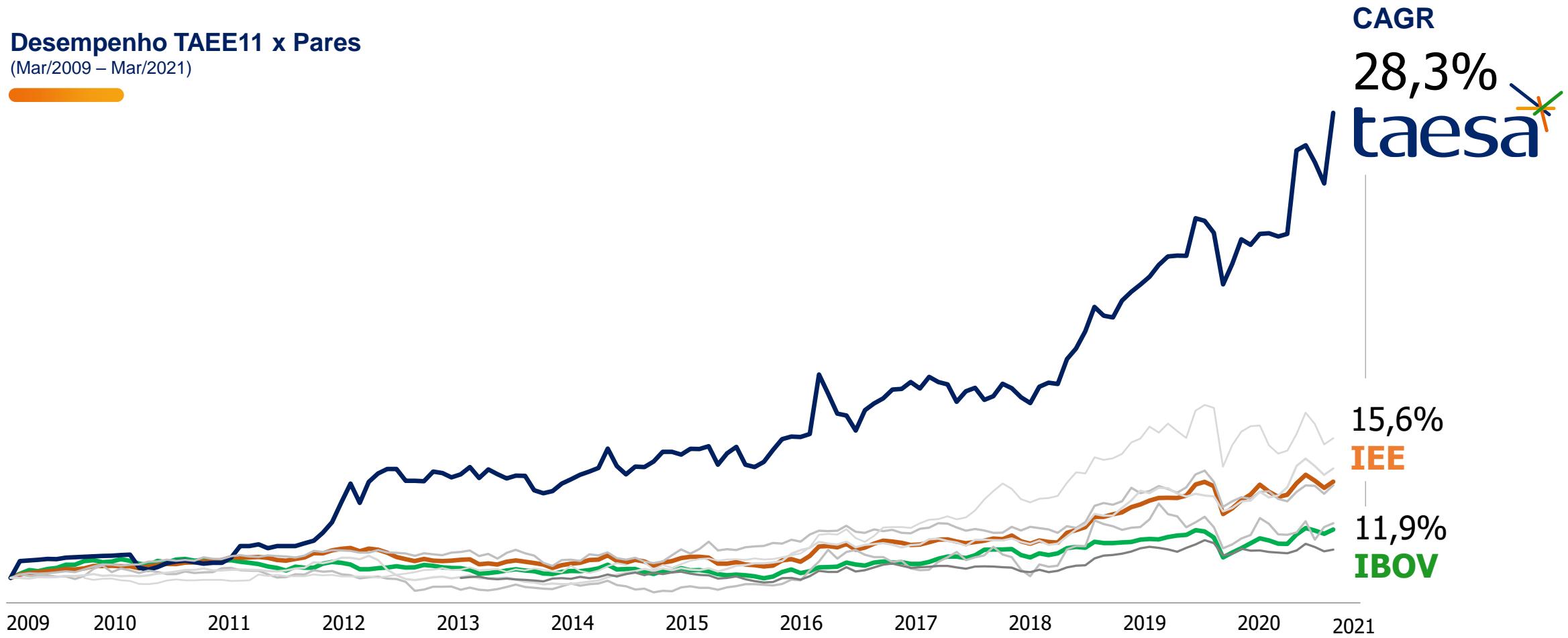
(1) A reserva IFRS foi distribuída a título de dividendos. A reserva foi registrada após a adoção do método contábil IFRS em 2010.

(2) Lucro líquido ajustado considerando a exclusão do efeito não caixa do CPC 47 (IFRS 15).

(3) Considerando os dividendos extras pagos em 2011, o dividend yield foi de 22,7%.

(4) O yield é calculado pelo volume total de dividendo e JCP pago no ano dividido pelo Market Cap do último dia de pregão do respectivo ano.

A Taesa é uma das companhias que mais geram valor para o investidor



Fonte: Economática. Considera ajuste de proventos e período entre 17/03/2009 e 17/03/2021.



Oportunidades em Transmissão

Vantagens competitivas da TAESA como diferenciais para captura de oportunidades nos leilões de transmissão

Vantagens Competitivas



Posição geográfica única para capturar sinergias



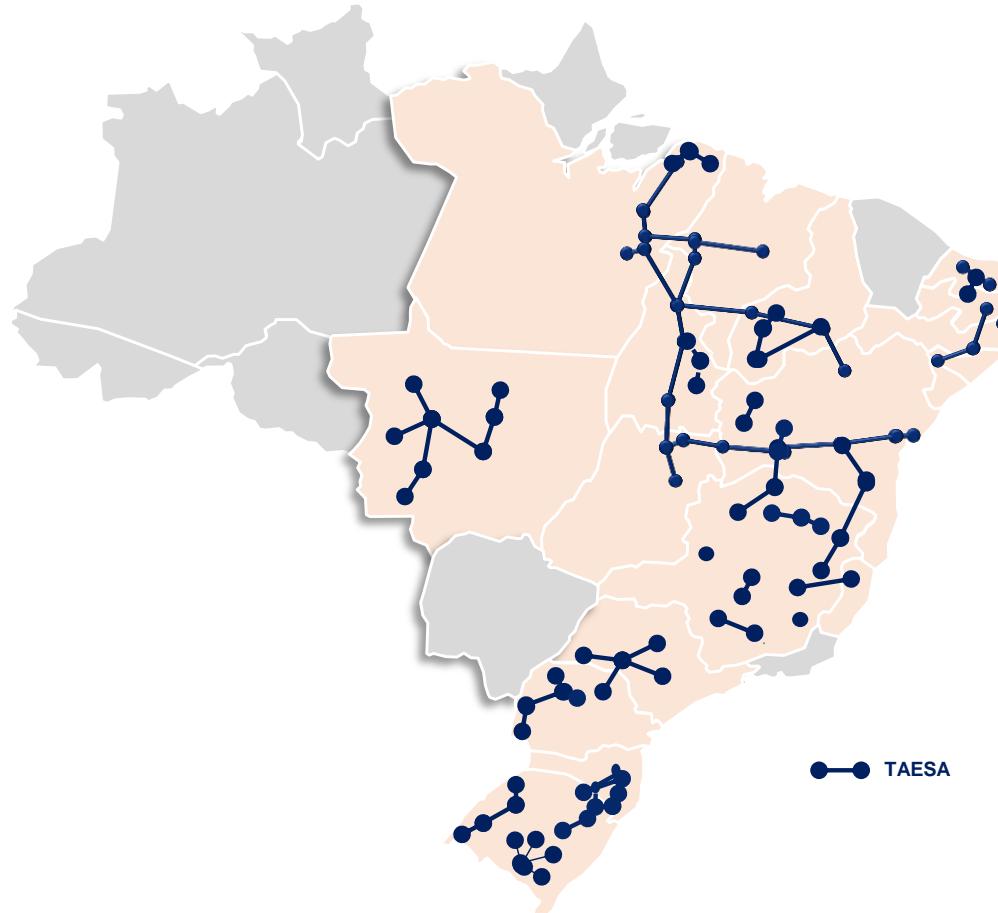
Trabalho em equipe: Jurídico, Técnico e Financeiro



Capacidade financeira e operacional



Busca contínua por retornos atrativos nos projetos



Futuros Leilões



Previsão de R\$ 90 bilhões¹ em investimentos em transmissão até 2030...



...sendo 29 bilhões em novos leilões²



2 leilões previstos para os anos de 2021 e 2022



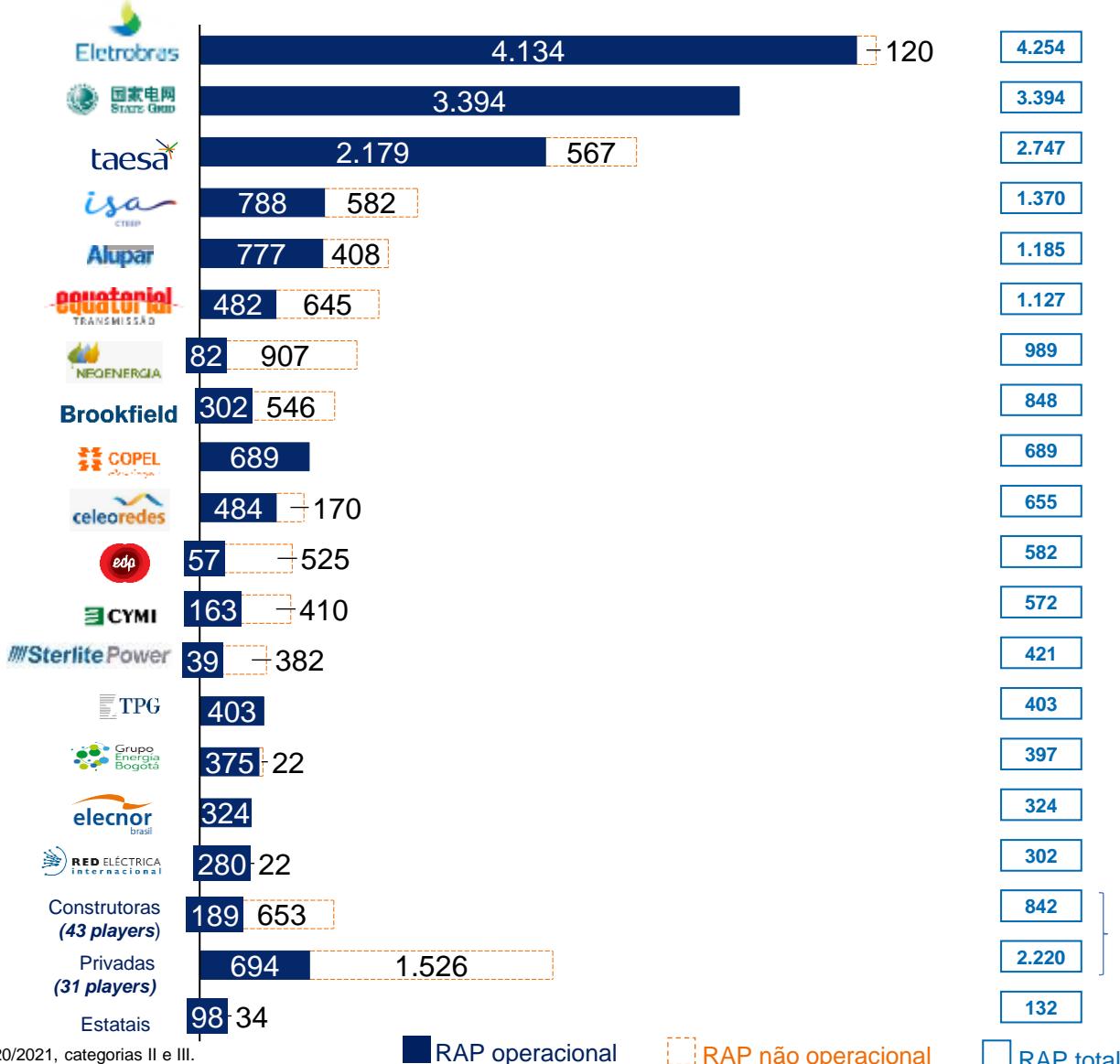
(1) PDE 2030

(2) Fonte EPE - Programa de Expansão da Transmissão (PET) / Plano de Expansão de Longo Prazo (PELP) Ciclo 2020 – 2º Semestre

Avaliação constante das oportunidades no mercado de M&A

RAP total¹ (Concessões das categorias II e III)

(R\$ MM)



Um dos maiores players do setor com ampla capacidade de M&A



Empresa consolidadora com histórico comprovado no mercado secundário

73 players:
concessões que totalizam R\$ 3,1 bilhões de RAP¹



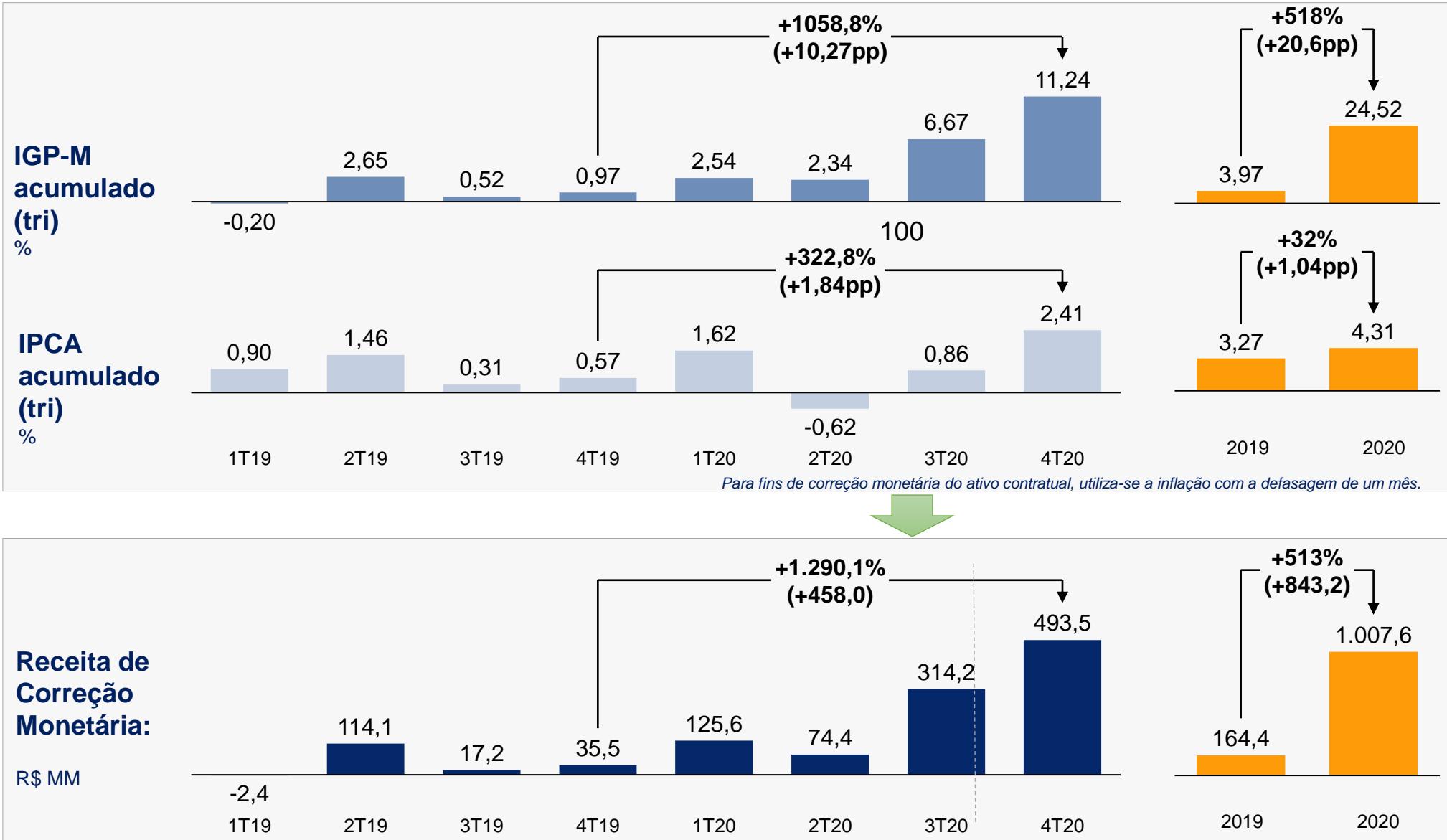
(1) RAP do ciclo 2020/2021, categorias II e III.

Fonte: Aneel, Companhia

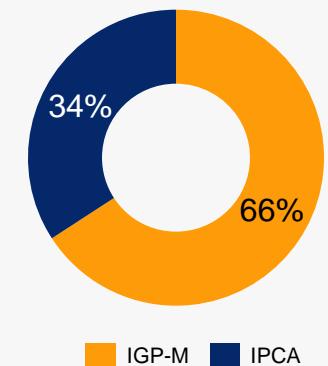


Informações Adicionais

Impacto Macroeconômico na Receita em IFRS



Proporção dos índices de inflação IGP-M e IPCA no Ativo Contratual das concessões consolidadas operacionais



Participação da TAESA no leilão 001/2020

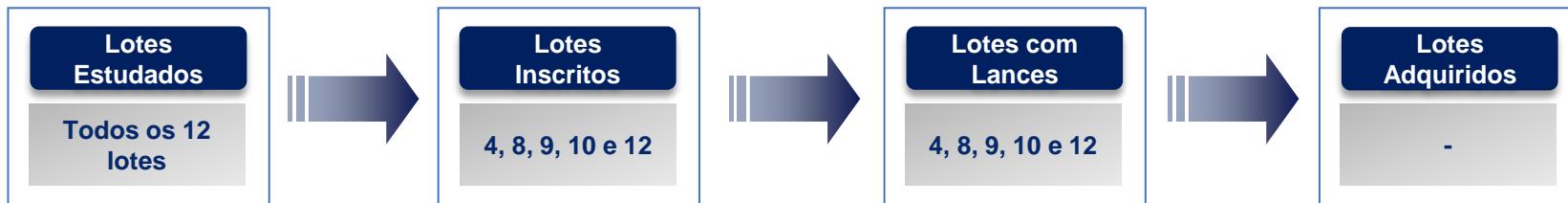
Performance da TAESA



Resumo do Leilão 001/2020 realizado em 17 de dezembro de 2020

Lote	Capex Aneel (R\$ MM)	Prazo de Construção (meses)	Localização	RAP Máxima (R\$ milhões)	RAP Vencedora (R\$ milhões)	Deságio Vencedor	Deságio TAESA
1	424	48	GO	56,0	21,4	61,8%	18,0%
2	1.997	60	BA / ES / MG	278,2	159,7	42,6%	11,0%
3	490	54	SP	68,7	20,4	70,3%	-
4 e 5	902	60	RS	124,2	53,0	57,3%	21,0%
6	192	42	RS	25,3	9,2	63,5%	43,3%
7	1.141	60	SP	161,8	68,1	57,9%	-
8	909	60	SP	129,5	42,5	67,2%	-
9	94	42	MS	13,2	5,2	60,2%	-
10	316	60	CE	45,7	15,1	66,9%	-
11	882	60	AM	119,7	63,0	47,4%	-

Participação da TAESA no leilão 02/2019

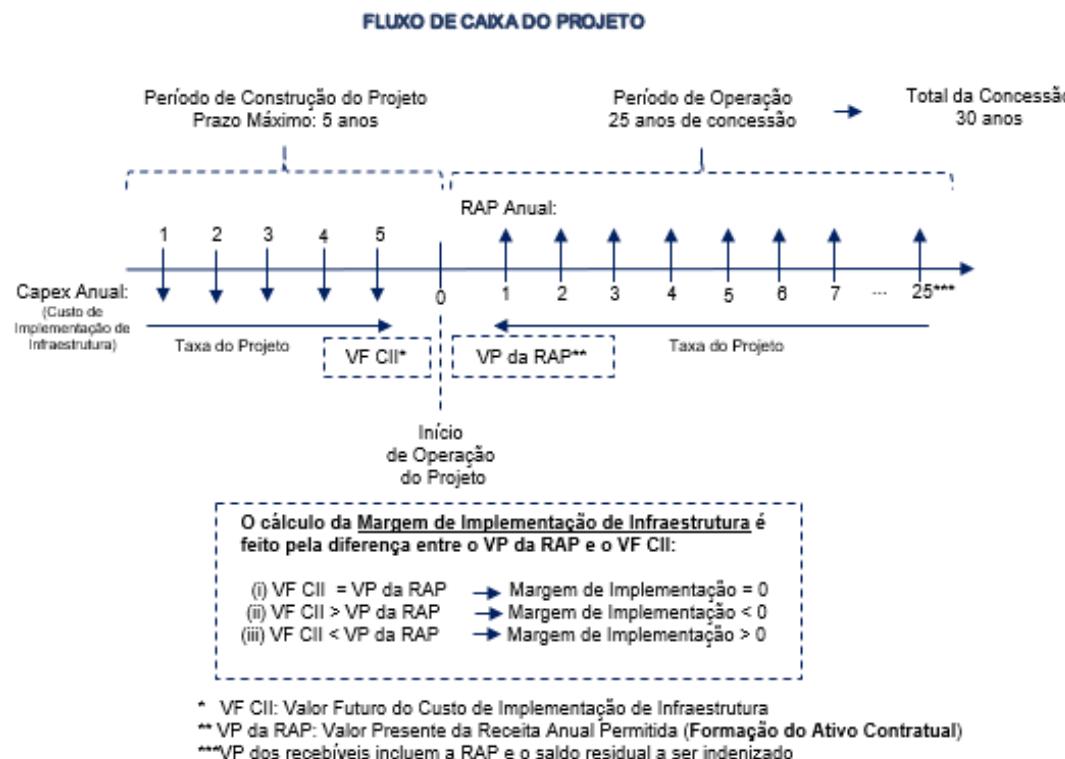


Resumo do Leilão 002/2019 realizado em 19 de dezembro de 2019

Lote	Capex Aneel (R\$ MM)	Prazo de Construção (meses)	Localização	RAP Máxima (R\$ milhões)	RAP Vencedora (R\$ milhões)	Deságio Vencedor	Deságio TAESA
1	682	60	RS	113,9	37,7	66,9%	-
2	76	36	BA	12,5	5,4	56,7%	-
3	376	60	MG/RJ	64,7	30,2	53,5%	-
4	30	42	AL	5,9	2,9	50,9%	0%
5	591	60	PA/MT	101,4	38,0	62,5%	-
6	99	42	MS/SP	16,7	5,3	68,1%	-
7	554	60	MG	95,0	32,9	65,4%	-
8	102	42	CE	17,0	8,0	53,3%	42,5%
9	303	48	BA/GO	50,1	18,0	64,0%	59,2%
10	518	60	BA	89,0	37,1	58,4%	51,6%
11	720	60	AC	123,2	58,1	52,9%	-
12	171	60	BA	30,2	12,2	59,6%	39,2%
Total	4,2			719,7	285,7	60,3%	49,2%

Adoção do IFRS 15 (CPC 47)

Conceito baseado na Margem de Implementação



Impactos da Adoção do CPC 47:

- **Saldo inicial (de partida) Ativo Contratual a partir de 1º de janeiro de 2018:** Ajuste contabilizado na conta de Reserva Especial (Patrimônio Líquido) do Exercício Social de 2018 no montante de **R\$ 113,4 MM (sem efeito caixa)**, referentes a exercícios anteriores.
- **Ativo Contratual no Exercício Social de 2018:** O ajuste transitou nas **Demonstrações de Resultados** de 2018 no montante de **R\$ 116,9 MM (sem efeito caixa)**, sendo 5% contabilizado na conta de Reserva Legal e o remanescente na conta de Reserva Especial.
- **Ativo Contratual no Exercício Social de 2019:** O ajuste transitou nas **Demonstrações de Resultados** de 2018 no montante de **R\$ 291,3 MM (sem efeito caixa)**, sendo 5% contabilizado na conta de Reserva Legal e o remanescente na conta de Reserva Especial.
- **Para o Exercício Social de 2020:** O ajuste foi lançado nas **Demonstrações de Resultados** no montante de **R\$ 631,5 MM (sem efeito caixa)**, incluso o montante de **R\$ 125,0 MM** relacionado ao OFÍCIO-CIRCULAR/CVM/SNC/SEP/nº04/2020 que foi destinado para a conta Reserva Especial ao término do exercício. Além disso, o montante de **R\$ 63,6 MM (sem efeito caixa)** relacionado também ao OFÍCIO-CIRCULAR/CVM/SNC/SEP/nº 04/2020 para os exercícios anteriores foi registrado na conta de Reserva Especial, no patrimônio líquido de 2020.
- É importante ressaltar que **para o ano de 2020, a Reserva Legal (5%)** não foi constituída com base no art. 193 parágrafo 1º da Lei das S.A. que diz que a Companhia poderá deixar de constituir a Reserva Legal no exercício quando o saldo dessa reserva, acrescido do montante das reservas de capital de que trata o § 1º do artigo 182, exceder de 30% do capital social.

(1) Os efeitos relativos à adoção do CPC 47 de 2020 são excluídos do lucro líquido distribuível e durante o exercício são contabilizados na conta de Lucros Acumulados, sendo destinados para as contas de Reserva Especial e Reserva Legal ao final do exercício social.